

# Cristián Parada González

Ingeniero civil Industrial

## Información de contacto

**Nacionalidad:** Chile

**Rut:** 18.170.341-5

**Nacimiento:** 10 Noviembre 1992

**Teléfono:** +56 9 6323 9587

**Email:** cristianpagon@gmail.com

**Ubicación:** Viña del mar, Región de Valparaíso, Chile

## Formación Académica

### Ingeniería civil Industrial

Universidad Nacional Andrés Bello,  
2012 - 2017

**Licenciatura en ciencias de la ingeniería,** Universidad Nacional Andrés Bello, 2012 – 2017

## Capacitaciones

Analista de flotas, Continental Tire Andina, Ecuador, 2018

## Programas Informáticos

Microsoft Office, Avanzado

ERP Manager, Avanzado

ERP SAP-PP, Intermedio

Oracle Crystal Ball, Intermedio

SPSS, Intermedio

Bizagi, Intermedio

## Perfil Profesional

Ingeniero civil Industrial con 2 años de experiencia en áreas de control de gestión, específicamente, comercial y operacional, capaz de producir información precisa para la toma de decisiones, permitiendo la evaluación de cada área en relación a sus metas, presupuesto y objetivos según el plan estratégico definido, reportando oportunidades de mejora según la definición y medición de puntos críticos. Juntamente, experiencia en proyectos comerciales, gestionando y fidelizando clientes del rubro portuario generando nuevas oportunidades de negocio.

## Experiencia profesional

**Abril 2020 – Abril 2020, Río Puelo S.A.**

**Viña del mar, Chile.**

**Cargo: Jefe de Operaciones & Control de Gestión**

**Función:** Análisis de costo y control de inventarios, abasteciendo y gestionando las bodegas de la empresa con el fin de minimizar posibles diferencias de inventario. Analista de gastos logísticos, optimizando rutas de despacho de productos y responsable de la gestión de mantenimiento del parque automotriz de la empresa.

Encargado de Control de Gestión y generación de indicadores comerciales y operacionales, llevando a cabo análisis de la información, elaborando informes comerciales, operacionales y de proveedores, apoyando y reportando directamente a todas las gerencias de la empresa.

Analista de abastecimiento para departamento de compras, tanto nacionales, como internacionales.

Cálculo de comisiones y bonificación de equipo de ventas.

Ingeniero de proyecto en el rubro portuario desempeñando gestión técnica en terreno, apoyando a la marca Continental y al área comercial de la empresa, evaluando y analizando el rendimiento de neumáticos.

### Principales Logros:

- Evaluación del desempeño operacional – comercial, mediante la implementación de indicadores, los cuales son: “Costo por Unidad” = Costo Despacho / Cantidad de Producto; “Abastecimiento por Venta” = (Productos Enviados / Productos Vendidos) – 1.
- Modelo de estructura de gastos logísticos, cuantificando rutas de despacho para cada tipo de vehículo utilizado en esta función.

**Mayo 2018 – Marzo 2020, Río Puelo S.A.**

**Viña del mar, Chile.**

**Cargo: Ingeniero de Campo & Analista Comercial**

**Función:** Encargado de Control de Gestión y generación de indicadores comerciales, llevando a cabo análisis de la información, elaborando informes comerciales, operacionales y de proveedores, apoyando y reportando directamente a todas las gerencias de la empresa. Analista de abastecimiento para departamento de compras, tanto nacionales, como internacionales y gestión de inventario de todas las bodegas de la empresa.

## Competencias y Habilidades

Inglés Intermedio, escrito y hablado  
Licencia clase b, Chile, 2019

Perseverancia  
Proactividad  
Competitividad  
Tolerancia  
Adaptación  
Liderazgo  
Trabajo en equipo

## Otras Actividades

Sudamericano Canoa Polinésica, Chile,  
2016  
Nacional Canoa Polinésica, Chile, 2016

Cálculo de comisiones y bonificación de equipo de ventas.

Ingeniero de proyecto en el rubro portuario desempeñando gestión técnica en terreno, apoyando a la marca Continental y al área comercial de la empresa, evaluando y analizando el rendimiento de neumáticos.

### Principales Logros:

- Evaluación del desempeño de cada ejecutivo de ventas, relacionando volumen de venta con volumen de cobranza, a través de la implementación de indicadores tales como: "Cobranza Mes (n)" = Cobranza Pendiente Mes (n-1) – Cobranza Pendiente Mes (n+1); "Dinero en terreno" = Cobranza Pendiente Mes (n-1) / Ventas Mes (n); "Desempeño en terreno" = Cobranza Mes (n) / Ventas Mes (n), logrando estandarizar el % de cobranza del equipo de ventas por sobre el 65%.
- Aumento de ventas del rubro portuario respecto al año 2017 en un 77% el año 2018 y en un 137% en el año 2019 totalizando ingresos por \$287,7 millones, logrando consolidar y fidelizar principales clientes de este segmento de mercado a nivel nacional, principalmente de la zona centro y sur del país.

**Febrero 2018 - Abril 2018, Empresas Carozzi S.A.**

**Viña del mar, Chile.**

**Cargo: Ingeniero civil Industrial en prácticas**

**Función:** Encargado de optimizar procesos de distintas líneas de producción pertenecientes a Planta de Caramelos e identificar cuáles son y cómo se provocan las diferencias de materias primas utilizadas físicamente, en comparación a lo programado en ERP SAP módulo de producción. Por consiguiente, igualar estas condiciones para no generar pérdidas al utilizar más materia prima de lo exigido originalmente.

**Principales Logros:** Identificación y ajuste de inventario evaluado en \$143,5 millones correspondiente al 35% de las pérdidas anuales del año 2017 por este concepto.

**Enero 2017 - Diciembre 2017, Proyecto MEERK**

**Viña del mar, Chile.**

**Cargo: Ingeniero de proyecto**

**Función:** Elaboración de Plan de Negocios para el proyecto y/o emprendimiento MEERK abarcando los países de Chile y Colombia.  
Válido como tesis para optar al título profesional de Ingeniería civil Industrial.

**Principales Logros:** Estudio, análisis y evaluación respecto a la factibilidad de crear y/o desarrollar un nuevo negocio evaluado en \$20 millones.

**Enero 2015 - Marzo 2015, Terminal Pacífico Sur S.A.**

**Valparaíso, Chile.**

**Cargo: Estudiante de Ingeniería civil Industrial en prácticas**

**Función:** Desempeño de labores en el área de liquidación y facturación de naves atendidas por el terminal portuario. Esto en base a los servicios prestados, tarifas de acuerdo con las líneas navieras e información entregada por otras áreas.

**Principales Logros:** Encargado de reportar y detallar alrededor del 80% de los ingresos de la empresa a través de las funciones asignadas.