

Cristián Parada González

Ingeniero civil Industrial

Información de contacto

Nacionalidad: Chile

Rut: 18.170.341-5

Nacimiento: 10 Noviembre 1992

Teléfono: +56 9 6323 9587

Email: cristianpagon@gmail.com

Ubicación: Viña del mar, Región de Valparaíso, Chile

Formación Académica

Ingeniería civil Industrial

Universidad Nacional Andrés Bello,
2012 - 2017

Licenciatura en ciencias de la ingeniería, Universidad Nacional Andrés Bello, 2012 – 2017

Capacitaciones

Analista de flotas, Continental Tire Andina, Ecuador, 2018

Programas Informáticos

Microsoft Office, Avanzado

ERP Manager, Avanzado

ERP SAP-PP, Intermedio

Oracle Crystal Ball, Intermedio

SPSS, Intermedio

Bizagi, Intermedio

Perfil Profesional

Ingeniero civil Industrial con 2 años de experiencia en áreas de control de gestión, específicamente, comercial y operacional, capaz de producir información precisa para la toma de decisiones, permitiendo la evaluación de cada área en relación a sus metas, presupuesto y objetivos según el plan estratégico definido, reportando oportunidades de mejora según la definición y medición de puntos críticos. Juntamente, experiencia en proyectos comerciales, gestionando y fidelizando clientes del rubro portuario generando nuevas oportunidades de negocio.

Experiencia profesional

Abril 2020 – Abril 2020, Río Puelo S.A.

Viña del mar, Chile.

Cargo: Jefe de Operaciones & Control de Gestión

Función: Análisis de costo y control de inventarios, abasteciendo y gestionando las bodegas de la empresa con el fin de minimizar posibles diferencias de inventario. Analista de gastos logísticos, optimizando rutas de despacho de productos y responsable de la gestión de mantenimiento del parque automotriz de la empresa.

Encargado de Control de Gestión y generación de indicadores comerciales y operacionales, llevando a cabo análisis de la información, elaborando informes comerciales, operacionales y de proveedores, apoyando y reportando directamente a todas las gerencias de la empresa.

Analista de abastecimiento para departamento de compras, tanto nacionales, como internacionales.

Cálculo de comisiones y bonificación de equipo de ventas.

Ingeniero de proyecto en el rubro portuario desempeñando gestión técnica en terreno, apoyando a la marca Continental y al área comercial de la empresa, evaluando y analizando el rendimiento de neumáticos.

Principales Logros:

- Evaluación del desempeño operacional – comercial, mediante la implementación de indicadores, los cuales son: “Costo por Unidad” = Costo Despacho / Cantidad de Producto; “Abastecimiento por Venta” = (Productos Enviados / Productos Vendidos) – 1.
- Modelo de estructura de gastos logísticos, cuantificando rutas de despacho para cada tipo de vehículo utilizado en esta función.

Mayo 2018 – Marzo 2020, Río Puelo S.A.

Viña del mar, Chile.

Cargo: Ingeniero de Campo & Analista Comercial

Función: Encargado de Control de Gestión y generación de indicadores comerciales, llevando a cabo análisis de la información, elaborando informes comerciales, operacionales y de proveedores, apoyando y reportando directamente a todas las gerencias de la empresa. Analista de abastecimiento para departamento de compras, tanto nacionales, como internacionales y gestión de inventario de todas las bodegas de la empresa.

Competencias y Habilidades

Ingles Intermedio, escrito y hablado
Licencia clase b, Chile, 2019

Perseverancia

Proactividad

Competitividad

Tolerancia

Adaptación

Liderazgo

Trabajo en equipo

Otras Actividades

Sudamericano Canoa Polinésica, Chile, 2016

Nacional Canoa Polinésica, Chile, 2016

Cálculo de comisiones y bonificación de equipo de ventas.

Ingeniero de proyecto en el rubro portuario desempeñando gestión técnica en terreno, apoyando a la marca Continental y al área comercial de la empresa, evaluando y analizando el rendimiento de neumáticos.

Principales Logros:

- Evaluación del desempeño de cada ejecutivo de ventas, relacionando volumen de venta con volumen de cobranza, a través de la implementación de indicadores tales como: "Cobranza Mes (n)" = Cobranza Pendiente Mes (n-1) – Cobranza Pendiente Mes (n+1); "Dinero en terreno" = Cobranza Pendiente Mes (n-1) / Ventas Mes (n); "Desempeño en terreno" = Cobranza Mes (n) / Ventas Mes (n), logrando estandarizar el % de cobranza del equipo de ventas por sobre el 65%.
- Aumento de ventas del rubro portuario respecto al año 2017 en un 77% el año 2018 y en un 137% en el año 2019 totalizando ingresos por \$287,7 millones, logrando consolidar y fidelizar principales clientes de este segmento de mercado a nivel nacional, principalmente de la zona centro y sur del país.

Febrero 2018 - Abril 2018, Empresas Carozzi S.A.

Viña del mar, Chile.

Cargo: Ingeniero civil Industrial en prácticas

Función: Encargado de optimizar procesos de distintas líneas de producción pertenecientes a Planta de Caramelos e identificar cuáles son y cómo se provocan las diferencias de materias primas utilizadas físicamente, en comparación a lo programado en ERP SAP módulo de producción. Por consiguiente, igualar estas condiciones para no generar pérdidas al utilizar más materia prima de lo exigido originalmente.

Principales Logros: Identificación y ajuste de inventario evaluado en \$143,5 millones correspondiente al 35% de las pérdidas anuales del año 2017 por este concepto.

Enero 2017 - Diciembre 2017, Proyecto MEERK

Viña del mar, Chile.

Cargo: Ingeniero de proyecto

Función: Elaboración de Plan de Negocios para el proyecto y/o emprendimiento MEERK abarcando los países de Chile y Colombia.

Válido como tesis para optar al título profesional de Ingeniería civil Industrial.

Principales Logros: Estudio, análisis y evaluación respecto a la factibilidad de crear y/o desarrollar un nuevo negocio evaluado en \$20 millones.

Enero 2015 - Marzo 2015, Terminal Pacífico Sur S.A.

Valparaíso, Chile.

Cargo: Estudiante de Ingeniería civil Industrial en prácticas

Función: Desempeño de labores en el área de liquidación y facturación de naves atendidas por el terminal portuario. Esto en base a los servicios prestados, tarifas de acuerdo con las líneas navieras e información entregada por otras áreas.

Principales Logros: Encargado de reportar y detallar alrededor del 80% de los ingresos de la empresa a través de las funciones asignadas.